

<b>Fecha del Informe</b>	25 de junio de 2020										
<b>Fecha Suscripción del Contrato:</b>	17 de diciembre de 2019										
<b>Contrato No:</b>	117 de 2019										
<b>Nombre del Contratista:</b>	WILSON LEARNING ANDINA Y RIO DE LA PLATA SAS										
<b>Nit o CC del Contratista:</b>	800.226.832-4										
<b>Objeto del Contrato:</b>	Contratar la realización de un programa que permita el “Desarrollo de Competencias de Liderazgo” para los Directivos o designados de la Sociedad de Activos Especiales SAS										
<b>Valor del Contrato:</b>	El valor del presente contrato corresponderá hasta la suma de Treinta y Ocho Millones Ochenta Mil Pesos (\$38.080.000,oo) Mcte incluido IVA y los Impuestos a que haya lugar.										
<b>Adición:</b>	N/A										
<b>Plazo:</b>	Desde el 7 de febrero de 2020 hasta el 6 de octubre de 2020. Ocho (8) meses.										
<b>Prórrogas:</b>	N/A										
<b>Periodo de evaluación del informe:</b>	Junio 2020										
<b>Obligaciones cumplidas por el contratista:</b>	<p>Realización del programa Desarrollo Competencias de Liderazgo mediante un aprendizaje transaccional, en las siguientes fases:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Fase</th> <th>Actividad</th> <th>%</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td><b>Fase I</b> Etapa Preliminar</td> <td> <b>Levantamiento de Información</b> - sobre la estrategia, desafíos del negocio, procesos de ventas y las herramientas existentes.   <b>Entrevistas</b> - Entrevistas a líderes comerciales de la Organización. En esta actividad se identificarán los principales desafíos.                 </td> <td>10%</td> </tr> <tr> <td><b>Fase II</b> Medir &amp; Preparar</td> <td> <b>Sesión Creación del Modelo</b>- Sesión con el grupo directivo para priorizar competencias de liderazgo según expectativas del modelo y los desafíos de negocio.   <b>Preparar</b>  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pre-Trabajo</li> <li>• Lectura</li> </ul> </td> <td>15%</td> </tr> </tbody> </table>		Fase	Actividad	%	<b>Fase I</b> Etapa Preliminar	<b>Levantamiento de Información</b> - sobre la estrategia, desafíos del negocio, procesos de ventas y las herramientas existentes.  <b>Entrevistas</b> - Entrevistas a líderes comerciales de la Organización. En esta actividad se identificarán los principales desafíos.	10%	<b>Fase II</b> Medir & Preparar	<b>Sesión Creación del Modelo</b> - Sesión con el grupo directivo para priorizar competencias de liderazgo según expectativas del modelo y los desafíos de negocio.  <b>Preparar</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pre-Trabajo</li> <li>• Lectura</li> </ul>	15%
Fase	Actividad	%									
<b>Fase I</b> Etapa Preliminar	<b>Levantamiento de Información</b> - sobre la estrategia, desafíos del negocio, procesos de ventas y las herramientas existentes.  <b>Entrevistas</b> - Entrevistas a líderes comerciales de la Organización. En esta actividad se identificarán los principales desafíos.	10%									
<b>Fase II</b> Medir & Preparar	<b>Sesión Creación del Modelo</b> - Sesión con el grupo directivo para priorizar competencias de liderazgo según expectativas del modelo y los desafíos de negocio.  <b>Preparar</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pre-Trabajo</li> <li>• Lectura</li> </ul>	15%									

	<b>Fase III</b> Desarrollo Habilidades	<p>Desarrollo de habilidades y competencias prioritarias de Liderazgo.</p> <p>Taller Modulo 1 Duración: 16 Horas Participantes: 30 personas Sesiones: 1</p>	25%						
	<b>Fase IV</b> Transferencia de Aprendizaje & MEDICIÓN	<p><b>Mensajes de Refuerzo:</b> 4 Mensajes Por modulo</p> <p><b>Toolkit</b> (Herramientas para la Aplicación, Planificadores): Cada Programa tiene incluido como entregables las herramientas de aplicación.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Digitales</li> <li>• Físicas</li> </ul> <p><b>Proyecto de campo:</b> Cada módulo tiene incluido esta actividad</p>	50%						
	<b>Estado Operacional del Contrato:</b>								
<p><b>Fase I Etapa preliminar</b></p> <p>Las sesiones requeridas para el desarrollo de esta etapa se desarrollaron a satisfacción en las siguientes fechas:</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 50%;">1. Levantamiento de Información</td><td style="width: 50%;">Febrero 7 de 2020</td></tr> <tr> <td>2. Entrevistas</td><td>Febrero 17 de 2020</td></tr> <tr> <td>3. Sesión Creación Modelo Liderazgo</td><td>Abril 7 de 2020</td></tr> </table>			1. Levantamiento de Información	Febrero 7 de 2020	2. Entrevistas	Febrero 17 de 2020	3. Sesión Creación Modelo Liderazgo	Abril 7 de 2020	
1. Levantamiento de Información	Febrero 7 de 2020								
2. Entrevistas	Febrero 17 de 2020								
3. Sesión Creación Modelo Liderazgo	Abril 7 de 2020								
<p><b>Fase II Medir y preparar:</b></p> <p>Por parte de Wilson Learning se desarrolla la construcción y preparación de modelo de liderazgo SAE y se entrega a SAE:</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 50%;">1. Sistema de Aprendizaje: Módulos Contenido Herramientas Transferencia Medición: 2. Pre-trabajo Lectura Video</td><td style="width: 50%; vertical-align: bottom;">Abril 22 de 2020</td></tr> </table>			1. Sistema de Aprendizaje: Módulos Contenido Herramientas Transferencia Medición: 2. Pre-trabajo Lectura Video	Abril 22 de 2020					
1. Sistema de Aprendizaje: Módulos Contenido Herramientas Transferencia Medición: 2. Pre-trabajo Lectura Video	Abril 22 de 2020								
<p><b>Fase III: Desarrollo Habilidades</b></p> <p>En proceso de ejecución.</p> <p>25% Ejecución Operacional de todo el contrato</p>									

Estado financiero del contrato:			
FECHA	No. FACTURA	VALOR	CONCEPTO
Junio 25/2020	A 00638	\$19.040.000	Pago del 50% en la culminación de la fase I
	EJECUCIÓN	\$19.040.000	
	SALDO	\$19.040.000	
	% EJECUCIÓN	50%	

| **Cumplimiento pago de Parafiscales:** | El cumplimiento de pago de parafiscales se valida con cada factura mensual como documento soporte para el procedimiento de pago en el certificado de cumplimiento. Certificado emitido por el revisor fiscal de fecha de 24 de junio 2020 | | |
| **Certificación de Cumplimiento:** | El contratista cumplió con la culminación de las fases I y II del proyecto. | | |


Firma Supervisor